

Методика за определяне на комплексна оценка

Настоящата обществена поръчка се възлага въз основа на икономически най-изгодната оферта, а критерият за възлагане е „оптимално съотношение качество/цена“.

Настоящата методика съдържа точни указания за определяне на комплексна оценка на всяка оферта, показателите и относителната им тежест за определяне на комплексната оценка.

Основната цел при съставянето на методиката и определяне на показателите за оценяване е да бъде избрана икономически най-изгодната оферта по смисъла на чл. 70 (2) т.3 от ЗОП, като за изпълнител бъде определен кандидатът, чиято оферта отговаря в най-голяма степен на предварително обявените от възложителя изисквания по отношение на качеството и цената за изпълнението на обществената поръчка. До оценка се допускат офертите на всички кандидати, които отговарят на обявените от възложителя изисквания. Методиката за оценка на оферти е еднаква и се прилага еднакво при оценяване на всички оферти.

А) Показатели за оценяване:

(П1) Качество на изпълнение на поръчката „Брой лечебни заведения за болнична помощ, посочен в Техническото предложение на съответния кандидат“ – Относителна тежест 10%.

(П2) Качество на изпълнение на поръчката „Брой лечебни заведения за извънболнична помощ, посочен в Техническото предложение на съответния кандидат“ – Относителна тежест 40%.

(П3) Предложена месечна застрахователна премия за 1 лице, без данък – Относителна тежест 50%.

Б) Комплексна оценка

Комплексната оценка (КО) на офертата на кандидата се изчислява по формулата:

$$(КО) = 0.1x(П1)+ 0.4x(П2)+ 0.5x(П3);$$

КО има максимална стойност от 100 точки, а показателите П1, П2 и П3 имат максимални стойности както следва:

$$(П1) = 100 \text{ точки, максимална стойност;}$$

$$(П2) = 100 \text{ точки, максимална стойност;}$$

$$(П3) = 100 \text{ точки, максимална стойност.}$$

На първо място се класира кандидатът събрал най-много точки КО.

В) Указания за определяне на оценката по всеки показател:

Показател (П1) - Качество на изпълнение на поръчката „Брой лечебни заведения за болнична помощ, посочен в Техническото предложение на съответния кандидат (относителна тежест 10%, максимална стойност 100 точки).

По този показател ще се извършва оценка на броя на лечебните заведения за болнична помощ на територията на следните градове: Варна, Шумен, Търговище, Добрич, Силистра, Горна Оряховица, Габрово, Русе, Разград, с които кандидатът има сключени договори за здравно обслужване с цел изпълнение на предмета на поръчката. Най-много точки по показателя получава кандидатът, предложил най-голям брой такива лечебни заведения.

Точките по показателя П1 за съответния кандидат се определят по формулата:

$(П1)_i = (N_i / N_{max}) \times 100$, където

$(П1)_i$ са точките, присъдени на i -тия кандидат по показателя П1

N_i е сумарният брой лечебни заведения за болнична помощ (МБАЛ) от офертата на i -тия кандидат за посочените по-горе градове.

Важно: $N_i \geq 10$, разпределени в градовете, както следва:

- Варна – 2 броя;
- Шумен – 1 брой;
- Търговище – 1 брой;
- Добрич – 1 брой;
- Силистра – 1 брой;
- Горна Оряховица – 1 брой;
- Габрово – 1 брой;
- Русе – 1 брой;
- Разград – 1 брой.

т.е. всеки кандидат трябва да предложи минимум 10 (десет) броя лечебни заведения за болнична помощ (МБАЛ, съгласно чл. 23 (1) от Закона за лечебните заведения) съобразено с посоченото по-горе минимално териториално разпределение.

N_{max} е най-големият брой лечебни заведения за болнична помощ (МБАЛ), предложен от кандидат в процедурата.

Знакът „/” обозначава действие деление.

Знакът „x” обозначава действие умножение.

Показател (П2) - Качество на изпълнение на поръчката „Брой лечебни заведения за извънболнична помощ, посочен в Техническото предложение на съответния кандидат” (относителна тежест 40%, максимална стойност 100 точки).

По този показател ще се извършва оценка на броя на лечебните заведения за извънболнична помощ на територията на следните градове: Варна, Шумен, Търговище, Добрич, Силистра, Горна Оряховица, Габрово, Русе, Разград, с които кандидатът има сключени договори за здравно обслужване с цел изпълнение на предмета на поръчката. Най-много точки по показателя получава кандидатът, предложил най-голям брой такива лечебни заведения.

Точките по показателя П2 за съответния кандидат се определят по формулата:

$(П2)_i = (N_i / N_{max}) \times 100$, където

$(П2)_i$ са точките, присъдени на i -тия кандидат по показателя П2

N_i е сумарният брой лечебни заведения за извънболнична помощ (МЦ/ДКЦ) от офертата на i -тия кандидат за посочените по-горе градове.

Важно: $N_i \geq 26$, разпределени в градовете, както следва:

- Варна – 10 броя;
- Шумен – 2 брой;
- Търговище – 2 брой;
- Добрич – 2 брой;
- Силистра – 2 брой;
- Горна Оряховица – 2 брой;
- Габрово – 2 брой;
- Русе – 2 брой;
- Разград – 2 брой.

т.е. всеки кандидат трябва да предложи минимум 26 (двадесет и шест) броя лечебни заведения за извънболнична помощ (МЦ/ДКЦ, съгласно чл. 16 (1) и чл. 17 (1) от Закона за лечебните заведения) съобразено с посоченото по-горе минимално териториално разпределение.

N_{max} е най-големият брой лечебни заведения за извънболнична помощ (МЦ/ДКЦ), предложен от кандидат в процедурата.

Знакът „/” обозначава действие деление.

Знакът „x” обозначава действие умножение.

Показател (ПЗ) - Предложена месечна застрахователна премия в лева без данък (относителна тежест 50%, максимална стойност 100 точки)

По този показател се оценява предложената месечна застрахователна премия за 1 лице, без данък. Най-много точки получава кандидатът предложил най-ниска премия. Точките на *i*-тия кандидат се определят по следната формула:

$(ПЗ)_i = (C_{min} / C_i) \times 100$, където

$(ПЗ)_i$ са точките, присъдени на *i*-тия кандидат по показателя ПЗ.

C_i е месечната застрахователна премия за 1 лице, без данък от офертата на *i*-тия кандидат.

(Важно: $C_i > 0$, т.е. всеки кандидат трябва да предложи строго положителна стойност по показателя)

C_{min} е най-ниската месечна застрахователна премия за 1 лице, без данък, предложена от кандидат в процедурата

Знакът „/” обозначава действие деление

Знакът „x” обозначава действие умножение.